PAOLA MUZZETTO

PROJECT & ACCOUNT MANAGEMENT, COMUNICAZIONE E MARKETING

INFORMAZIONI PERSONALI

PAOLA MUZZETTO

ian

ESPERIENZA LAVORATIVA

Data 2014 – ad oggi

Ruolo Responsabile Marketing e Comunicazione

Datore di lavoro

Yaskawa Italia

Mansioni e responsabilità

Strategia marketing e comunicazione legata allo sviluppo del brand sul territorio. Definizione del budget a supporto di prodotti e servizi dell'azienda nelle aree ATL, BTL, Eventi, Fiere, Digital Marketing. Definizione del Db aziendale, strategie di incremento lead e lead nurturing.

Data

2003 - ad oggi

Ruolo

Senior Project manager - Gestione clienti

Datore di lavoro

Media and More

Agenzia di Comunicazione digitale

Mansioni e responsabilità

Consulenza strategica per Internet, Digital Signage e Social con Self Italia, Royal Park I Roveri, Ronchiverdi, Comital-Saiag, Wep International, Kymberly-Clark, Lenti, Malabar, Vacupan Italia.

Data

2013

Ruolo

Digital Account Manager

Datore di lavoro

Bitmama - Reply - Armando Testa

Mansioni e responsabilità

Digital Account Manager – Responsabile progetti Lancia e Responsabile coordinamento campagne Internazionali di digital advertising FCA (Fiat Chrysler Automobiles).

Data

2012

Ruolo

Responsabile Domino AMS (Assistance & Maintenance Service)

Datore di lavoro

Domino Proudly Interactive

Mansioni e responsabilità

Senior Project and Account Manager – Responsabile cliente dei progetti: Fiat.it, Fiat.co.uk, Fiat Professional, Abarth, New Holland, Sagat.

Data 2000 - 2001

Ruolo

2000 - 2001

Datore di lavoro

Junior Project Manager

itore di lavoro

Display Spa Internet Company

Mansioni e responsabilità

Gestione dei progetti / clienti della divisione Internet e contatti con fornitori / sponsor per Costameno.it. Clienti: AXA Assicurazioni Italia, Virgilio, Bolaffi.

Data

2000 - ad oggi

Ruolo

Docente e formatore, Professore a contratto

Tipologia

Enti di formazione pubblici e privati, Formazione one to one o in FAD.

Mansioni e responsabilità

Docente di New Media, Comunicazione multimediale, Project Management, presso l'Università degli Studi di Torino, lo IAAD – Istituto D'Arte Applicata e Design, il COREP – Consorzio per l'Educazione Permanente – Politecnico di Torino. Docente di Marketing e Comunicazione presso CEACO & CAFOP, il CERFOR di Sassuolo, Incubatore Impresa Donna di Lucca e ASSOMARK.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Data Ottobre 2011

Qualifica Master "Marketing, Vendita e Comunicazione"

Istituto di formazione

RUISS - Risorse Umane, Innovazione Sociale e Sviluppo

Abilità professionali

Marketing strategico, pianificazione vendite e relazione con i clienti

Pagina I - Curriculum vitae di Paola MUZZETTO Per ulteriori informazioni: www.mediandmore.it Data Ottobre 2000

Qualifica Master di I Livello in "Tecnologia e Comunicazione Multimediale"

Istituto di formazione COREP – Consorzio per l'Educazione Permanente Abilità professionali Project Management e comunicazione multimediale

Data Luglio 2000

Istituto di istruzione Università degli Studi di Torino – Facoltà di Lettere – Votazione 107/110

Titolo della Tesi Italia. Europa, Stati Uniti: confronto semiotico tra siti Internet di aziende di telefonia fissa.

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA Italiano

RELAZIONALI

TECNICHE

ARTISTICHE

ALTRA LINGUA Inglese: ottima conoscenza della lingua scritta e conoscenza della lingua parlata relativa alla

terminologia commerciale.

CAPACITÀ E COMPETENZE Mi piace conoscere, apprezzare e dare risalto alla realtà di ogni progetto, ascoltare le persone

del gruppo di lavoro e creare insieme qualcosa di nuovo, di vivo e che valga nel tempo. So

mediare tra idee diverse e cerco sempre il lato positivo di ogni situazione.

CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE

che siano pronti nelle emergenze e nel lavoro sotto stress.

CAPACITÀ E COMPETENZE Conosco le potenzialità e i limiti dei principali sw legati allo sviluppo di prodotti multimediali, con

Conosco le potenzialità e i limiti dei principali sw legati allo sviluppo di prodotti multimediali, con licenza o open source. Buona conoscenza della piattaforma MOSS. Utilizzo di Mac e PC. Utilizzo quotidiano di piattaforme CRM per profilazione del cliente e schedulazione risorse.

CAPACITÀ E COMPETENZE Autrice di articoli su Internet su SoloImpresa, coautrice del volume "La comunicazione per la

nuova impresa", edito da Camera di commercio di Torino.

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE Credo fortemente nell'impostazione del lavoro secondo un metodo ragionato e condiviso, che

aiuta tutti ad essere sempre responsabili della propria fase e consente di passare velocemente da un progetto all'altro, da un incarico all'altro anche in settori differenti. Credo nella gavetta, condizione necessaria per arrivare alla gestione del cliente e alla capacità

di definire una strategia di comunicazione e marketing.

Dicembre 2015

Presto consenso all'utilizzo e al trattamento dei dati personali ai sensi del D.Lgs 196/03 e successive modifiche.