

Curriculum Vitae

Dati Anagrafici

Nome:	Carmelo Cornacchia
Nazionalità:	Italiana
Anno di Nascita:	

Istruzione e Formazione

Laurea in Scienze dell'Informazione, Università degli Studi di Pisa	1986
Diploma di Liceo Scientifico, Liceo Marconi di Foggia	1978

Competenze Linguistiche

Italiano	Madrelingua
Inglese	Scritto: Ottimo – Parlato: Ottimo

Profilo Professionale

Sono una persona precisa, responsabile, con ottima propensione al lavoro in gruppo e fortemente motivato a raggiungere i risultati prefissati.

Esperienze Lavorative

Periodo:	01/2014 – 06/2020
Ruolo:	Business Manager
Azienda:	Certimeter Group
Descrizione:	<p>Gestisco la Business Unit "MiTo" che copre le sedi di Torino e Milano con responsabilità di risultato e raggiungimento del budget.</p> <p>La mia responsabilità si estende ai clienti ed alla cura di rapporti con loro. La Business Unit eroga servizi professionali su tematiche che spaziano dallo sviluppo ai servizi sistemistici, dalla consulenza specialistica agli ICT Assessment, dai servizi di tipo DevOps alla sicurezza ICT.</p> <p>Curo la crescita professionale del personale assicurandomi della loro soddisfazione.</p> <p>Le competenze presenti nella Business Unit sono tutte inerenti new technologies. A titolo esemplificativo, e non esaustivo, cito:</p> <ul style="list-style-type: none">• DOCKER, KUBERNATES, JENKINS per gli aspetti legati a infrastruttura

e a DevOps;

- AWS, AZURE, Sviluppo a Micro-servizi per il Cloud;
- OWASP, ISAM & ISIM, Managed PKI, per la Sicurezza;
- QLIK, GRAFANA, JMETER, ELASTICSEARCH per il monitoraggio;
- JAVA, PHP, Python, .NET, C, C# per lo sviluppo;
- LOGSTASH, SPLUNK per il log Management;
- IBM WebSphere per il middleware;
- ISO9001, ISO 27001, NIST, ITIL quali modelli e metodologie di riferimento per gli ICT assessment.

Periodo:	03/2009 – 12/2013
Ruolo:	Business Manager
Azienda:	NTT DATA
Descrizione:	<p>Ho assunto la responsabilità di clienti e di raggiungimento del budget concordato con l'azienda.</p> <p>Il mercato seguito è stato quello Finance in un primo periodo, poi integrato con la Piccola e Media Industria.</p> <p>Le soluzioni proposte hanno coprivano un range ampio di servizi: da sistemi di pagamento a sistemi di monitoraggio e controllo, da sistemi di Autenticazione, Autorizzazione ed Accesso a soluzioni custom.</p> <p>Tra i principali clienti cito a titolo esemplificativo e non esaustivo:</p> <ul style="list-style-type: none">• Agos• Borsa Italiana• Monte Titoli• Banca Popolare dell'Emilia Romagna• Banca Popolare di Milano• Banca Sella• SEC Servizi• CSE• Almaviva• Credit Agricole
Periodo:	07/2004 – 02/2009
Ruolo:	Business Manager
Azienda:	Value Team
Descrizione:	<p>Ho operato nella Business Line (VP Tech) dedicata alla sicurezza ICT, con responsabilità di clienti, budget e coordinamento di persone.</p> <p>Il mercato seguito è stato quello italiano, con particolare focalizzazione sul mercato Finance.</p> <p>La proposizione riguardava tutte le competenze presenti in azienda quali, ad esempio: compliance (garante privacy), certificazione ISO27001, Sistemi di autenticazione ed accesso e relative soluzioni per il monitoraggio e il controllo, Programmi di awareness, definizione di KPI, ICT Risk Management.</p> <p>Tra i clienti principali cito:</p> <ul style="list-style-type: none">• ACEPI• CEDACRI• Banca d'Italia• Poste Italiane• ICBPI

- Fidelity
- Borsa Italiana
- Monte dei Paschi di Siena
- Deloitte
- Almaviva
- Mediobanca

Periodo:	01/2004 – 12/2004
Ruolo:	Responsabile Centro di competenze e- Security
Azienda:	WEBEGGE - VPTech
Descrizione:	Assume la responsabilità del Centro di Competenza e_security, con l'obiettivo di definirne l'offerta, far crescere ed allargare le competenze in azienda, supportare la vendita della sicurezza, rilasciare i progetti.
Periodo:	02/2001 – 12/2003
Ruolo:	Direttore Area Consulting
Azienda:	WEBEGG
Descrizione:	Assume la responsabilità della gestione dell'Area Consulting di Webegg. Le responsabilità assegnate vanno dallo sviluppo dell'Area sia in termini di business che di competenze e dunque dell'offerta da proporre al mercato. Piena responsabilità su gestione dei progetti, del personale, dei clienti e del budget. Il mercato di riferimento è quello italiano.
Periodo:	04/2000 – 12/2001
Ruolo:	Business Manager Area Finace
Azienda:	WEBEGG
Descrizione:	Assume la responsabilità della gestione della Business Unit Finance di Webegg. Le responsabilità assegnate riguardano la gestione dei progetti, del personale, dei clienti e del budget. Tra gli obiettivi da perseguire si menzionano: raggiungimento del budget di ricavi, controllo ed ottimizzazione dei costi, gestione e coordinamento del personale della BU, gestione dei rapporti con fornitori e Clienti, emissione ed approvazione di offerte, formalizzazione dei contratti con i Clienti. Il mercato di riferimento è quello bancario ed assicurativo, principalmente italiano, con aperture in Europa.
Periodo:	04/1998 – 03/2000
Ruolo:	Business Manager Area Consulenza
Azienda:	LOGICASIEL
Descrizione:	Incaricato, con piena responsabilità, del raggiungimento degli obiettivi aziendali per la Business Unit "Qualità e Processi in rete", relativamente alla Consulenza ad al Software Management. Le principali responsabilità assegnate sono: preparazione e raggiungimento del budget, controllo dei costi, gestione e coordinamento del personale della BU, gestione dei rapporti con partners, fornitori e Clienti, emissione ed approvazione di offerte, formalizzazione dei

contratti con i Clienti, incremento del volume di affari della BU.
Il mercato su cui operare è quello italiano, con l'obiettivo di aprire opportunità in Europa.

Periodo:	04/1994 – 03/1998
Ruolo:	Account Manager – Responsabile Clienti - Valutatore Sistemi Qualità
Azienda:	LOGICASIEL
Descrizione:	<p>Le attività svolte hanno riguardato diversi progetti di consulenza per la progettazione, definizione, impostazione, realizzazione, revisione, sperimentazione, applicazione, verifica di aderenza a ISO 9001, ispezioni e verifiche sull'applicazione di Sistemi Qualità, sia in ambito software che in ambito servizi.</p> <p>Le società cui è stata fornita consulenza operano prevalentemente nel campo del software e dei servizi ad esso correlati (sviluppo e manutenzione del SW, conduzione CED, erogazione informazioni, acquisizione beni, ecc). Oltre alle attività puramente consulenziali, responsabile per la pianificazione, il coordinamento ed il controllo delle attività svolte dal personale impiegato sui progetti.</p> <p>Tutti i Clienti seguiti hanno conseguito con successo la certificazione ISO 9001.</p> <p>Le realtà in cui si è operato sono aziende medio/grandi (da un minimo di 80 persone, fino a circa 2000), generalmente complesse, con eterogenia di attività e progetti informatici ed operanti in settori del mercato diversificati. Tra i compiti assegnati vi è la ricerca ed il contatto di nuovi clienti/prospect per la vendita dell'offerta Logicasiel e per ampliare le opportunità di business.</p>

Periodo:	11/1991 – 06/1994
Ruolo:	EDI Product Manager
Azienda:	LOGICA GENERAL SYSTEMS
Descrizione:	<p>Responsabile di MessageWay, prodotto per gestione di documenti EDI, linee di comunicazione, connessione a VAN e reti, traduzione di standards, con mansioni di: cura, interfacciamento e gestione dei rapporti tecnici e commerciali con il produttore americano (MPACT/IMMEDIA), con il Centro di Supporto inglese (Logica Cambridge) e con il partner internazionale produttore della piattaforma hardware (Tandem), formulazione del budget, marketing, presentazioni, dimostrazioni, preventivazione e approvazione di offerte, vendita, organizzazione di corsi, manutenzione, follow-up dei clienti. Responsabile per il raggiungimento del budget preventivato.</p> <p>Da Gennaio 1993 a Giugno 1994 – Auditor ISO 9001 Responsabile per la sede di Torino per il controllo, la conduzione e l'applicazione della qualità su progetti e prodotti, secondo gli standard Logicasiel. Partecipazione attiva per il raggiungimento della certificazione ISO 9001 della società.</p>

Periodo:	11/1991 – 06/1994
Ruolo:	EDI Product Manager
Azienda:	LOGICA GENERAL SYSTEMS

Descrizione: Responsabile di MessageWay, prodotto per gestione di documenti EDI, linee di comunicazione, connessione a VAN e reti, traduzione di standards, con mansioni di: cura, interfacciamento e gestione dei rapporti tecnici e commerciali con il produttore americano (MPACT/IMMEDIA), con il Centro di Supporto inglese (Logica Cambridge) e con il partner internazionale produttore della piattaforma hardware (Tandem), formulazione del budget, marketing, presentazioni, dimostrazioni, preventivazione e approvazione di offerte, vendita, organizzazione di corsi, manutenzione, follow-up dei clienti. Responsabile per il raggiungimento del budget preventivato.

Periodo: 10/1991 – 07/1992

Ruolo: Project Manager

Azienda: LOGICA GENERAL SYSTEMS

Descrizione: Studio, realizzato da personale anglo-italiano, per il rifacimento dei sistemi informativi presso gli uffici principali di una società di trasporti con sedi in Italia, Belgio, Germania e Spagna, con utilizzo di tecnologia UNIX e standard di messagistica EDIFACT.

Periodo: 02/1990 – 12/1992

Ruolo: Messaging Product Manager

Azienda: LOGICA GENERAL SYSTEMS

Descrizione: Responsabile per la gestione di FASTWIRE, prodotto di Message Switching per SWIFT, Telex e fax, con compiti di: interfacciamento e gestione dei rapporti con il produttore inglese (Logica Finance), marketing, supporto vendite, assistenza tecnica, preventivazione offerte, organizzazione di corsi di addestramento, manutenzione, follow-up dei clienti.

Periodo: 06/1989 – 01/1990

Ruolo: Consulente

Azienda: LOGICA GENERAL SYSTEMS

Descrizione: Realizzazione di una metodologia specifica e personalizzata per sviluppo e controllo di progetti, commissionata da Toro Assicurazioni, il cui scopo è stato quello di organizzare il personale del Cliente nelle loro attività lavorative.

Revisione dell'architettura delle procedure di pagamento pensioni INPS per il San Paolo di Torino.

Periodo: 07/1986 – 05/1989

Ruolo: Programmatore- Analista - Progettista

Azienda: LOGICA UK – LOGICA GENERAL SYSTEMS

Descrizione: Nel gruppo di progetto, formato da personale anglo-italiano, presso l'Istituto Bancario San Paolo di Torino per la realizzazione di MNS (Multi Network System), sistema di comunicazione per reti interbancarie (SWIFT, TELEX, SIPS).

Responsabile per l'organizzazione dell'assistenza in produzione e per il controllo e rilascio del software al Cliente.

Periodo:	02/1985 – 05/1986
Ruolo:	Consulente
Azienda:	Freelance
Descrizione:	<p>Collaborazioni con l'Università di Pisa – Dipartimento di Scienze dell'Informazione - per il completamento, integrazione e rilascio del compilatore ECSP.</p> <p>Collaborazione con Olivetti per la progettazione e l'erogazione di un corso di formazione (tecniche e metodi di programmazione, con realizzazione di progetti software), finanziato dalla Regione Toscana, rivolto a professionisti da avvicinare all'informatica.</p> <p>Collaborazione con l'Università di Pisa su commissione della Provincia di La Spezia per il rilevamento ed elaborazione dei dati idrometrici del torrente Orco con l'obiettivo di creare un modello di correlazione tra piogge e piene.</p>

ESPERIENZA TECNICA

Hardware

DIGITAL (PDP11, VAX)
 PC
 Stratus CPS32
 IBM 3090
 Macintosh
 Tandem
 Reti di Comunicazioni
 Software utilizzati

Linguaggi utilizzati

Sistemi Operativi

UNIX, VMS
 MS-DOS, Windows
 VOS
 ROSCOE
 (OSX)
 Guardian
 SWIFT, Telex, SIPS e VANs (GEIS, BT, INTESA, altre private, ecc.).
 WS, OTX, Q&A, Procomm, PCT, Bitcom, Norton Utilities,
 WordPerfect, MS-Mail, MS-Office (Excel, Project, Powerpoint,
 ecc).
 C, PL1, Assembler, Algol, Basic, Pascal.

CORSI, CONVEGNI, SEMINARI

<u>Titolo</u>	<u>Ente erogatore</u>	<u>Anno</u>
Reti locali e reti geografiche	Prometeo	1987
Metodologia Yourdon	LOGICA UK	1989
La Qualità in azienda	L.G.S.	1989
Fastwire Training Course	LOGICA UK	1990
Come gestire la comunicazione	ELEA	1990
Negoziare con successo	ELEA	1990
Reti e Comunicazioni per venditori	DEC	1991
La vendita come rapporto interpersonale	ELEA	1991
Seminario IKE: Networking negli anni 90	Systemch	1991
Il Sistema di Qualità Logica G.S.	LGS	1991

MessageWay Training Course	LOGICA UK	1991
MessageWay Sales Course	MPACT	1992
EDI '92 European Exhibition e COMPAT	CNIT - Paris	1992
Corso di Qualità per Ispettori	LOGICA UK	1992
Introduction to GUARDIAN	Tandem	1992
MessageWay European Sales Conference	LOGICA	1992
EDI: Razionalizzare l'organizzazione	L.G.S.	1992
EDI: Come rimuovere i freni allo sviluppo	Systech	1992
MessageWay European Sales Conference	LOGICA	1993
Vendere alle organizzazioni	Studio Martinetti	1993
VAS '93: Anno Zero per i Serv. a Val. Agg.	ANUIT	1993
Comparazione tra ISO 9001 e ISO 9001.2	FONTI	1994
Corso Valutatori Sistemi Qualità	AICQ	1995
SEI's Introduction to CMM	ESI	1995
Corso per Capi Progetto	KKIENN	1995
Qualità applicata ai servizi di consulenza	Logicasiel	1996
Employee Communication Forum (1st ed.)	LOGICA	1996
Employee Communication Forum (2nd ed.)	LOGICA	1997
Employee Communication Forum (3rd ed.)	LOGICA	1997
Employee Communication Forum (4th ed.)	LOGICA	1998
Comunicazione e Immagine	ORCHESTRA	1998
Gestione del Patrimonio Software	Logicasiel	1998
La lettura di un bilancio	Logicasiel	1999
Chairman "Cubo Processie Metriche"	Webegg	2000
Chairman "Cubo Processi e Metriche"	Webegg	2001
Cubo "Strategie"	Webegg	2001
Cubo "Strategie"	Webegg	2002
Cubo "e-business"	Webegg	2002
"Leadership e Amore"	Opera	2002
Cyber Security Forum	Richmont	2017

Data ultimo aggiornamento: 03/07/2020

